



© Philipp - stock.adobe.com

# Punktgenaues Headhunting – Mit Sicherheit die besten Köpfe gewinnen!

Repexo gehört zu den führenden Headhuntern am deutschen Markt und hat sich speziell in dem Segment Direktansprache von Kandidaten (m/w/d), einen Namen gemacht.

Mit der Besetzung von Salespositionen in etlichen Branchen und allen Vertriebsstufen begann 1981 das Kerngeschäft der Repexo. Durch die enge Verknüpfung von hochtechnischen Sales-Positionen zum **Ingenieurwesen** entstand sehr schnell der Geschäftsbereich **Repexo Engineering**, für die Besetzungen von Ingenieurspositionen sowie Vakanzen aus dem IT-Umfeld, die gerade jetzt im Zeitalter der **Digitalisierung** eine wesentliche Rolle eingenommen haben. Für die ganzheitliche Betreuung – nicht nur von global Playern – sorgt die Unit **Repexo Medical** mit

ihrem Fachwissen und speziell ausgebildeten Mitarbeitern, um die Besetzung von offenen Stellen im Healthcare Bereich zu gewährleisten.

Hier schließt sich der Kreis, denn nicht nur Positionen aus dem **medizinischen Produkt-VERTRIEB** sondern auch **Biotechnologen** oder **Lebensmittelingenieur** bilden eine Schnittstelle zu allen anderen Geschäftsbereichen wie: Der **Repexo Sales** und **Engineering**. Um sich auf das Wesentliche in den einzelnen Geschäftsbereichen zu konzentrieren, agiert Repexo ausschließlich mit der Dienstleistung der reinen Direktansprache zur Gewinnung von Kandidaten, auch aus internationalen Märkten. Alleine in der Unit Repexo Sales konnte das Unternehmen in den vergangenen Jahren mehr als 3.500 Positionen besetzen.



**Geschäftsführung**  
Claudia von Tein

**Geschäftstätigkeit**  
Direktansprache von Kandidaten-Headhunting.  
Bereiche:  
Sales-Engineering-Healthcare

**Anschrift**  
Repexo GmbH & Co. KG  
Gerhard-Becker-Straße 21  
63075 Offenbach  
Tel +49 69 83 83 517-0  
Fax +49 69 83 83 517-17  
info@repexo.de  
www.repexo.de



Anette Hesse-Johndrow